

MPS Europa^o

Make Learning Smarter

Für unser Team in Baar oder remote, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung durch eine/n

Aussendienst & Business Development MitarbeiterIn Digitales Lernen Region D/A/CH (m/w/d)

ÜBER UNS:

MPS Interactive Europa ermöglicht intelligenteres digitales Lernen indem wir die Bedürfnisse unserer Kunden verstehen, unsere Methodik und unser Know-how nutzen und die passenden Technologien einsetzen. Dadurch sind wir in der Lage, unseren Kunden ausgezeichnete und effiziente Lernlösungen anzubieten. Zu unseren Kunden zählen viele der weltweit erfolgreichsten Unternehmen und renommiertesten Bildungseinrichtungen. Über 70 Prozent der grossen Unternehmen sowie über 300 Hochschulen setzen unsere Managementsimulationen, eLearning Plattformen und Virtual -/ Augmented Reality Lösungen ein.

BEI UNS ERWARTET DICH:

- Ein dynamisches, interdisziplinäres und multikulturelles Team
- Eigenverantwortliches und inhaltliches Arbeiten
- Direkte Zusammenarbeit mit führenden Unternehmen und renommierten Hochschulen
- Flache Hierarchien, Agilität und eine selbstorganisierte Arbeitsweise
- Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice – Remote Work (Wohnsitz Süd-D oder CH möglich)
- Leistungsgerechter Lohn und ein transparentes Bonus System

DEINE AUFGABEN:

- Du unterstützt die Planung, Vorbereitung und Durchführung von Vertriebskampagnen und betreibst Neukundenakquise in den Segmenten Firmen und Hochschulen in der Region D/A/CH
- Du pflegst den engen Kontakt zu unseren langjährigen Bestandskunden via Telefon, E-Mail und durch den Besuch von Veranstaltungen.
- Du berätst Development und Learning Verantwortliche, Professoren, Dozenten und Trainer bei der Auswahl einer geeigneten Lösung aus dem Produktportfolio.
- Du arbeitest Verträge und Angebote aus und verhandelst diese telefonisch oder vor Ort.
- Du bist mitverantwortlich für Projektkoordination und die Beantwortung von inhaltlichen und technischen Support-Fragen unserer Kunden.

DEIN PROFIL:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder einen betriebswirtschaftlichen Hintergrund und Erfahrung im B2B Verkauf auf Managementebene
- Du hast eine Affinität zu IT und Lernsoftware
- Du überzeugst durch eine überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft und hast sehr gute Englischkenntnisse.
- Du beherrschst die MS Office Produkte und hast Erfahrung mit CRM-Systemen.
- Du arbeitest selbständig ebenso erfolgreich wie im Team, bist kommunikationsstark, kontaktfreudig und authentisch bei allem was Du tust.
- Du kannst Dich sowohl im Home-Office organisieren wie Termine vor Ort wahrnehmen (Reisetätigkeit innerhalb der Region ca. 30%)

KONTAKT:

Wir freuen uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form. Dein Ansprechpartner ist:

Stefan Prebil, stefan.prebil@mpseuropa.ch